

“Join us!”

**BRAINSTORMER UND HANDWERKER,
PROBLEMSUCHER UND LÖSUNGSFINDER,
ENTWICKLER UND UMSETZER,
THEORETIKER UND PRAKTIKER.**

Wir haben für Dich den richtigen Job!



FLEXIBLE ARBEITSZEITEN



FAMILIENFREUNDLICH



KANTINE



VERMÖGENSWIRKSAME
LEISTUNGEN



BETRIEBSARZT



30 URLAUBSTAGE



FIRMENWAGEN



GEHÄLTER



ESSENSZULAGE



MITARBEITERRABATTE



SPORTAKTIVITÄTEN



JOBRAD LEASING



IT LEASING



MITARBEITER-LAPTOP



FIRMENHANDY

Du möchtest in Deinem Job etwas bewegen, hast innovative Ideen und gehst gerne neue Wege? Dann gehe mit HEUFT den nächsten Schritt! Denn als globaler Technologieführer im Bereich Kontroll- und Inspektionstechnik für die Getränke-, Food- und Pharmaindustrie befinden wir uns in einer stetigen Expansion, die außergewöhnliche Möglichkeiten eröffnet. Unser Erfolgsrezept? Der Teamgeist, das Engagement und das Know-how eines/r jeden unserer rund 1.200 Mitarbeitenden. Möchtest auch Du Teil unserer Erfolgsgeschichte sein? Dann freuen wir uns über Deine Unterstützung an unserem idyllischen Standort Burgbrohl als

GLOBAL KEY ACCOUNT MANAGER OEM (M/W/D) (STELLEN-ID: HS18383)

Deine Aufgaben

- Ansprechpartner für alle globalen OEM-Großkunden inkl. Übernahme der vollumfassenden Betreuung und Verantwortung dieser Kundengruppe
- Erstellung von geeigneten Vertriebsmaßnahmen durch Recherche und Analyse von Kundenstrukturen und Marktaktivitäten
- Eigenständige Durchführung von internationalen Verkaufs- und Beratungsgesprächen
- Vorbereitung und Durchführung von Vergabe- und Vertragsverhandlungen in rechtlicher und kommerzieller Sicht mit den entsprechenden OEM-Ansprechpartnern
- Aktive Bearbeitung und Unterstützung im Tagesgeschäft inkl. Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- Globale Koordination und Kommunikation der Maßnahmen zwischen Mutter- und Tochtergesellschaften

Dein Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Hochschulausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung mit OEM's oder großen globalen Kundengruppen, insbesondere im internationalen Kontext, sind wünschenswert
- Erfahrungen im Turn-Key-Geschäft und hohe Affinität für vertriebliche Themen und Fragestellungen
- Hohe Reisebereitschaft sowie verhandlungssicheres Englisch – insbesondere im technischen Bereich – jede weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Sicheres und selbstbewusste Auftreten im internationalen Umfeld mit ausgezeichneter Kommunikations- und Verhandlungssicherheit
- Sehr hohes Maß an Eigeninitiative, starkes Problemlösungsvermögen und die Fähigkeit, effektiv in einem Team zu arbeiten

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Stellen-ID, Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin an unsere Personalabteilung unter jobs@heuft.com.

Diese Stelle ist nicht die richtige, Du suchst aber eine andere spannende Herausforderung? heuft.com/de/ueber-uns/jobs-karriere

